

REGIONALNY MANAGER SPRZEDAŻY - PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

Cenisz w pracy różnorodność i jesteś gotów na nowe wyzwania? Jeśli tak, to pomyśl o kontynuacji i rozwoju swojej kariery zawodowej w naszej firmie. Poszukujemy aktualnie odpowiedniego kandydata do wzmocnienia zespołu w naszej firmie

CAŁA
POLSKA

ZAKRES OBOWIĄZKÓW

- + Wsparcie i rozwój klientów istniejących, a także pozyskiwanie nowych partnerów biznesowych w przydzielonym regionie zależnym od miejsca zamieszkania
- + Rozbudowa przydzielonego regionu sprzedaży we współpracy z pracownikami biura handlowego
- + Aktywne i zgodne z ustaloną strategią budowania sieci powiązań w różnych gałęziach przemysłu
- + Doradztwo techniczne i ekonomiczne dla klientów przy planowaniu i realizacji projektów fotowoltaicznych
- + Reprezentowanie firmy na targach, wystawach i konferencjach branżowych
- + Współdziałanie w opracowaniu strategii sprzedaży
- + „Nasz obszar działalności podzielony jest na następujące regiony: Polska północna, Polska południowa, Polska wschodnia, Polska zachodnia
- + Podczas składania wniosku proszę wskazać region, na który aplikujesz

PROFIL KANDYDATA

- + Co najmniej średnie wykształcenie handlowe lub techniczne, mile widziane ukończone studia wyższe
- + Mile widziane doświadczenie w branży OZE
- + Wysoka komunikatywność, łatwość w nawiązywaniu relacji
- + Dobra organizacja pracy, sumienność, wysokie umiejętności komunikacyjne, umiejętność pracy w zespole
- + Komunikatywna znajomość języka angielskiego w komunikacji międzynarodowej
- + Prawo jazdy kat. B



Krannich Group GmbH
Heimsheimer Str. 65/1
71263 Weil der Stadt

www.krannich-solar.com

ZAINTERESOWANY/-A? ZAPRASZAMY DO NAS!

Prosimy o przesłanie dokumentów aplikacyjnych w języku angielskim lub niemieckim, podając najwcześniejszą możliwą datę rozpoczęcia zatrudnienia oraz oczekiwania dotyczące wynagrodzenia.

Pytania? Na wszelkie pytania odpowie Vanessa Bochyn
Tel.: +49(0) 7033 3042-2653
E-Mail: hr@krannich-solar.com

SPECJALISTA DS. WSPARCIA TECHNICZNEGO

ZŁOTNIKI
KOŁO
POZNANIA

ZAKRES OBOWIĄZKÓW

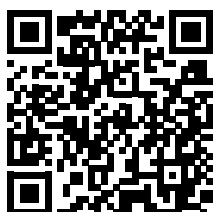
- + Fachowe doradztwo i wsparcie techniczne w zakresie instalacji fotowoltaicznych
- + Kompetentna i sprawna ocena reklamacji technicznych
- + Planowanie oraz wdrażanie szkoleń technicznych
- + Udział w targach i wydarzeniach branżowych jako ekspert produktowy
- + Aktywne współprojektowanie oraz dalszy rozwój naszego portfolio produktów
- + Samodzielne kreowanie oraz opracowywanie argumentów sprzedażowych

TWOJE MOCNE STRONY

Jesteś pasjonatem techniki, posiadasz praktyczne doświadczenie i techniczną wiedzę z zakresu fotowoltaiki. W codziennym kontakcie z klientem przekazujesz swoją wiedzę w sposób nieskomplikowany i zorientowany na sprzedaż, działasz jako gracz zespołowy. Poszukujemy aktualnie odpowiedniego kandydata do wzmocnienia zespołu w naszym biurze w Złotnikach koło Poznania.

NASZE WYMAGANIA

- + Wykształcenie średnie lub wyższe techniczne (energetyka, odnawialne źródła energii itp.)
- + Doświadczenie w branży OZE
- + Wysoka komunikatywność, łatwość w nawiązywaniu relacji
- + Dobra organizacja pracy, sumienność, wysokie umiejętności komunikacyjne, umiejętność pracy w zespole
- + Komunikatywna znajomość języka angielskiego w komunikacji międzynarodowej



Krannich Group GmbH
Heimsheimer Str. 65/1
71263 Weil der Stadt

www.krannich-solar.com

ZAINTERESOWANY/-A? ZAPRASZAMY DO NAS!

Prosimy o przesłanie dokumentów aplikacyjnych w języku angielskim lub niemieckim, podając najwcześniejszą możliwą datę rozpoczęcia zatrudnienia oraz oczekiwania dotyczące wynagrodzenia.

Pytania? Na wszelkie pytania odpowie Vanessa Bochyn
Tel.: +49(0) 7033 3042-2993
E-Mail: bewerbung@krannich-solar.de

SPECJALISTA DS. LOGISTYKI I OBŚŁUGI KLIENTA

LOKALIZACJA
ZŁOTNIKI

ZAKRES OBOWIĄZKÓW

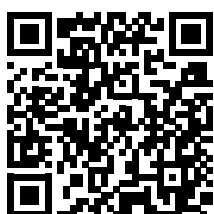
- + Przetwarzanie ofert i zamówień nadchodzących od klientów i od handlowców pracujących w terenie
- + Kontrola terminowości realizacji zamówień
- + Generowanie dokumentów związanych z obrotem towarowym i nadzór nad ich obiegiem
- + Współpraca z zewnętrznym operatorem logistycznym, planowanie zatowarowania magazynu i bieżąca kontrola stanów magazynowych na poziomie poszczególnych pozycji asortymentowych
- + Podstawowe działania księgowo – wystawianie faktur, kontrola należności i płatności, stała współpraca z działem księgowym
- + Współpraca z działem obsługi klienta i służbami obsługi posprzedażowej w centrali w Niemczech

POSZUKUJEMY UTALENTOWANYCH I ZAANGAŻOWANYCH PRACOWNIKÓW!

Cenisz w pracy różnorodność i jesteś gotów na nowe wyzwania? Jeśli tak, to pomyśl o kontynuacji i rozwoju swojej kariery zawodowej w naszej firmie. Poszukujemy aktualnie odpowiedniego kandydata do wzmocnienia zespołu w naszym biurze w Poznaniu

PROFIL KANDYDATA

- + Wyższe wykształcenie (mile widziane kierunkowe)
- + Doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku, ale mile widziani absolwenci
- + Dobra znajomość języka angielskiego (min. B2) pozwalająca na swobodny kontakt z centralą w Niemczech. Mile widziana, choć nie wymagana, znajomość języka niemieckiego
- + Bardzo dobra praktyczna znajomość pakietu MC Office
- + Mile widziana znajomość programu SAGE
- + Dobra organizacja pracy, sumienność, wysokie umiejętności komunikacyjne, umiejętność pracy w zespole



Krannich Group GmbH
Heimsheimer Str. 65/1
71263 Weil der Stadt

www.krannich-solar.com

ZAINTERESOWANY/-A? ZAPRASZAMY DO NAS!

Prosimy o przesłanie dokumentów aplikacyjnych w języku angielskim lub niemieckim, podając najwcześniejszą możliwą datę rozpoczęcia zatrudnienia oraz oczekiwania dotyczące wynagrodzenia.

Pytania? Na wszelkie pytania odpowie Vanessa Bochyn
Tel.: +49(0) 7033 3042-2993
E-Mail: bewerbung@krannich-solar.de

SPECJALISTA DS. WSPARCIA SPRZEDAŻY

LOKALIZACJA
ZŁOTNIKI

ZAKRES OBOWIĄZKÓW

- + Wsparcie i rozwój klientów istniejących, a także pozyskiwanie nowych partnerów biznesowych
- + Tworzenie ofert, sprawdzanie i przekazywanie zamówień do realizacji
- + Dbanie o dobry wizerunek firmy, utrzymywanie dobrych relacji z klientem
- + Budowanie długofalowych relacji z klientami
- + Reprezentowanie firmy na targach branżowych
- + Badanie potrzeb klientów oraz oferowanie dedykowanych produktów

POSZUKUJEMY UTALENTOWANYCH I ZAANGAŻOWANYCH PRACOWNIKÓW!

Cenisz w pracy różnorodność i jesteś gotów na nowe wyzwania? Jeśli tak, to pomyśl o kontynuacji i rozwoju swojej kariery zawodowej w naszej firmie. Poszukujemy aktualnie odpowiedniego kandydata do wzmocnienia zespołu w naszym biurze w Złotnikach koło Poznania.

PROFIL KANDYDATA

- + Co najmniej średnie wykształcenie, mile widziane ukończone studia wyższe
- + Doświadczenie w pracy na podobnym stanowisku
- + Komunikatywna znajomość języka angielskiego w komunikacji międzynarodowej
- + Dobra organizacja pracy, sumienność, wysokie umiejętności komunikacyjne, umiejętność pracy w zespole
- + kreatywne nastawienie do sprzedaży
- + Umiejętność analitycznego myślenia i szybkiego uczenia się
- + Otwartość oraz pozytywne nastawienie



Krannich Group GmbH
Heimsheimer Str. 65/1
71263 Weil der Stadt

www.krannich-solar.com

ZAINTERESOWANY/-A? ZAPRASZAMY DO NAS!

Prosimy o przesłanie dokumentów aplikacyjnych w języku angielskim lub niemieckim, podając najwcześniejszą możliwą datę rozpoczęcia zatrudnienia oraz oczekiwania dotyczące wynagrodzenia.

Pytania? Na wszelkie pytania odpowie Vanessa Bochyn
Tel.: +49(0) 7033 3042-2993
E-Mail: bewerbung@krannich-solar.de